

COMMERCES DE PROXIMITÉ ... ENTREPRISES DE SERVICES ... GRANDE DISTRIBUTION ... TÉLÉPHONIE

DOMAINES D'ACTIVITÉS

#### **OBJECTIFS**

**CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION** 

STATUT SCOLAIRE

**CONTRAT D'APPRENTISSAGE** 

Le BTS MCO (Brevet de Technicien Supérieur en Management Commercial Opérationnel) est une formation post-bac qui se déroule sur 24 mois.

L'apprenant en BTS MCO reçoit une formation généraliste afin de prendre la responsabilité opérationnelle d'une unité commerciale : relation client dans sa globalité, animation et dynamisation de l'offre. Il assurera en complément le management de son équipe commerciale.

À l'issue de la formation, l'apprenant peut :

- Occuper des fonctions dans une unité commerciale qui peut être physique comme un hypermarché, un commerce spécialisé (bricolage, sport, esthétique, luxe...), le département commercial d'une PME (profil technico-commercial apprécié), une agence d'un de ces secteurs : banque, assurance, immobilier, tourisme... ou virtuelle (e-commerce : sites internet marchands). Dans un contexte d'activités commerciales de plus en plus digitalisées, le BTS MCO vous apprendra à être polyvalent.
- À l'issue des 2 ans, la poursuite d'études est possible en licence professionnelle ou générale, en école de commerce, ou vers un titre RNCP de niveau 6.

#### ET VOUS ?

Vous avez le goût des relations humaines et la sensibilité commerciale.

Vous souhaitez participer au développement de l'entreprise et collaborer à ses actions commerciales.

Vous êtes dynamique et polyvalent.

#### **QUELS MÉTIERS**

- Vendeur en magasin
- Assistant chef de rayon
- Chef de produit
- Chargé de clientèle
- Assistant manager
- Magasinier vendeur
- Employé libre-service...



# QUALITÉS RECHERCHÉES .

- AUTONOMIE
- ESPRIT D'INITIATIVE
- DYNAMISME
- GOÛT DU CHALLENGE
- SATISFACTION DU CLIENT



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap sauf restriction liée à l'inhabilité et/ou contre-indication médicale.

Pour plus d'informations, contactez notre référent handicap : campus@i23.fr



## **ACCÈS À LA FORMATION**

- Titulaire du baccalauréat général, technologique ou professionnel
- Pour les scolaires : procédure Parcoursup
- Pour les alternants : procédure Parcoursup, dossier de candidature, entretien et tests de positionnement

#### **STATUT**

- Statut scolaire
- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation

# COÛT



- Scolaire : 1200 €/an
- Prise en charge par l'entreprise selon règlementation en vigueur
- Formation financée par l'OPCO de l'employeur ou l'employeur public
- Gratuité pour l'apprenti

## **DURÉE CONTRAT**



#### **RYTHME**



- Alternant : 3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation
- Scolaire: 14 à 16 semaines de stage

# **DATES CONTRAT**



DE SEPTEMBRE 2025 À AOÛT 2027

#### **EFFECTIF**

maximum

**ALTERNANCE** 

8 personnes 25 personnes

25 personnes **SCOLAIRE** 



## MOYENS À VOTRE DISPOSITION

Support de formation, mises en situations pratiques, cours en présentiel, e-learning, évaluations formatives en cours de formation

Label Microsoft Showcase School, CDI, Espace de coworking, restauration sur place, parking privé

#### **VALIDATION DE LA FORMATION**

- Formation diplômante validant l'obtention de 120 ECTS RNCP 38362
- Brevet de Technicien Supérieur délivré par l'Éducation Nationale

**PROGRAMME** Selon statut et règlementation en vigueur

**CULTURE GÉNÉRALE** ET EXPRESSION

LANGUE VIVANTE: ANGLAIS CULTURE ÉCONOMIQUE,

JURIDIQUE ET MANAGÉRIALÉ DÉVELOPPEMENT DE LA RELATION **CLIENT ET VENTE CONSEIL** ANIMATION ET DYNAMISATION DE L'OFFRE COMMERCIALE

GESTION OPÉRATIONNELLE

MANAGEMENT DE L'ÉQUIPE COMMERCIALE

VOLTAIRE - INFORMATIQUE - SST

ÉVALUATIONS (Devoirs et BTS blancs)

CONTRAT EN ALTERNANCE TOTAL STATUT ÉTUDIANT **TOTAL** 

Vendée Pro compétences

