

Institut Supérieur de Commerce & de la Vente

BTS MCO

MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

FORMATION STATUT SCOLAIRE CONTRAT D'APPRENTISSAGE

GMS COMMERCES
E-COMMERCE

DE PROXIMITÉ ASSURANCE

ENTREPRISES BANQUE DE SERVICES TÉLÉPHONIE

DOMAINES D'ACTIVITÉS

OBJECTIFS

Le BTS MCO (Brevet de Technicien Supérieur en Management Commercial Opérationnel) est une formation post-baccalauréat qui se déroule sur 24 mois

L'apprenant en BTS MCO reçoit une formation généraliste afin de prendre la responsabilité opérationnelle d'une unité commerciale : relation client dans sa globalité, animation et dynamisation de l'offre. Il assurera en complément le management de son équipe commerciale.

À l'issue de la formation, l'apprenant peut :

- Occuper des fonctions dans une unité commerciale qui peut être physique comme un hypermarché, un commerce spécialisé (bricolage, sport, esthétique, luxe...), le département commercial d'une PME (profil technico/commercial apprécié), une agence d'un de ces secteurs : banque, assurance, immobilier, tourisme... ou virtuelle (e-commerce : sites internet marchands). Dans un contexte d'activités commerciales de plus en plus digitalisées, le BTS MCO vous apprendra à être polyvalent.
- À l'issue des 2 ans, la poursuite d'études est possible en licence professionnelle ou générale, en école de commerce, ou vers un titre RNCP de niveau 6.

Une formation généraliste pour intervenir sur l'ensemble du processus commercial.

ET VOUS?

Vous avez le goût des relations humaines et la sensibilité commerciale.

Vous souhaitez participer au développement de l'entreprise et collaborer à ses actions commerciales.

Vous êtes dynamique et polyvalent.

QUALITÉS RECHERCHÉES .

- AUTONOMIE
- ESPRIT D'INITIATIVE
- DYNAMISME
- GOÛT DU CHALLENGE
- SATISFACTION DU CLIENT



ACCÈS À LA FORMATION

- Titulaire du baccalauréat général, technologique ou professionnel
- Pour les étudiants : procédure Parcoursup
- Pour les alternants : procédure Parcoursup, dossier de candidature, entretien et tests de positionnement

STATUT

- Étudiant
- Alternant : contrat d'apprentissage

COÛT



Étudiant : 1100 €/an Alternant : prise en charge par l'entreprise selon règlementation en vigueur

DURÉE CONTRAT



S 24 MOIS

DATES CONTRAT



DE SEPTEMBRE 2023 À AOÛT 2025

RYTHME



- Alternant : 3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation
- Étudiant : 14 à 16 semaines de stage

EFFECTIF





8 personnes 25 personnes **ALTERNANCE**





MOYENS À VOTRE DISPOSITION

Support de formation, mises en situations pratiques, cours en présentiel, e-learning, évaluations formatives en cours de formation. Certification en langue anglaise et PIX.

VALIDATION DE LA FORMATION

- Formation diplômante
- Brevet de Technicien Supérieur délivré par l'Éducation Nationale



PROGRAMME ■ Selon statut et règlementation en vigueur



CULTURE ÉCONOMIQUE, JURIDIQUE ET MANAGÉRIALE

DÉVELOPPEMENT DE LA RELATION CLIENT ET VENTE CONSEIL

ANIMATION ET DYNAMISATION DE L'OFFRE COMMERCIALE

GESTION OPÉRATIONNELLE

MANAGEMENT DE L'ÉQUIPE COMMERCIALE

ÉVALUATIONS (Devoirs et BTS Blancs), SORTIES PÉDAGOGIQUES

1^{ère} ANNÉE

900 h

CONTRAT EN ALTERNANCE TOTAL

STATUT ÉTUDIANT **TOTAL**

